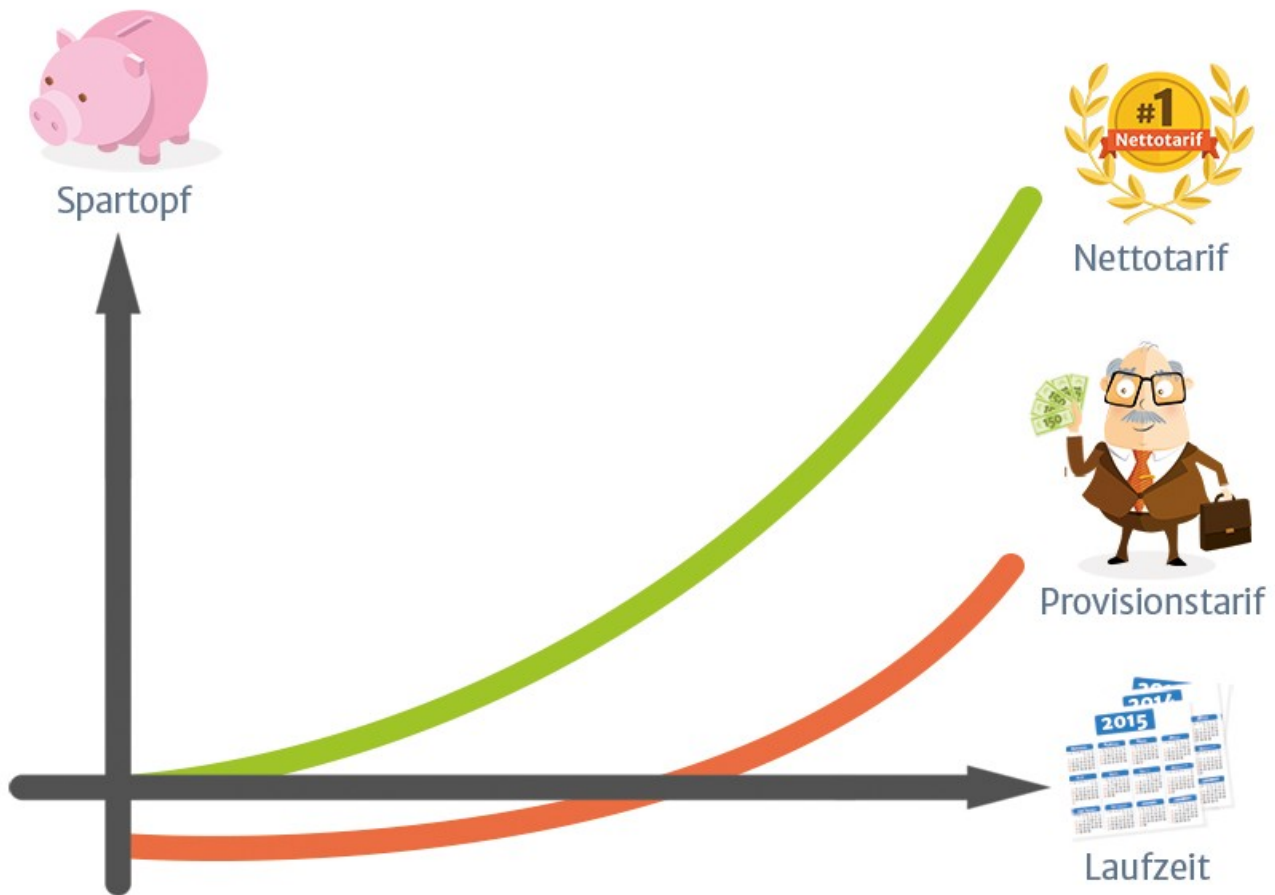


Nettotarife! Ganz klare Vorteile!



rot Provisionstarif - grün Nettotarif

Bei Geldanlagen zur Altersvorsorge, stehen Nettotarife ganz im Gegensatz zu den üblichen, millionenfach verkauften Provisionstarifen.

98% aller Bankberater, Versicherungsvermittler usw. verkaufen ausschließlich Tarife auf Provisionsbasis. Sie bieten ihre Beratung angeblich kostenlos an, aber in Wirklichkeit, verdienen sie damit sehr hohe, versteckte Provisionen. Die Gesellschaften erheben zusätzlich und dauerhaft hohe, gut versteckte Gebühren und alle verdienen kräftig daran. Aber der Sparer bekommt dadurch - am Vertragsende - kaum mehr Geld heraus, als er selbst eingezahlt hat. Wenn überhaupt, denn auch hohe Verluste sind durchaus möglich!! Die Vertriebsorganisationen von Versicherung, Sparkasse und Bank streben natürlich immer maximale Profite an, genau deshalb werden die teuren Provisionstarife verkauft.

Ganz anders dagegen bei Nettotarifen. Es fallen keine Provisionen an, sondern der externe Berater, bekommt als Entlohnung für seine geleistete Arbeit ein Honorar. Trotz eines Honorars lohnen sich Nettotarife besonders gut zur Altersvorsorge. Denn selbst mit diesem Honorar, ist die gesamte Kostenstruktur, beim guten Nettotarif, sogar wesentlich günstiger. So kommt nämlich die höchstmögliche Rendite, tatsächlich beim Sparer an.

Unser Netzwerk hat sich auf Umwandlung laufender Verträge, in Nettotarife spezialisiert. Mit unserem Fachwissen können Sie von der roten Linie auf die grüne Linie überwechseln.

Welche Vorteile bietet ein Nettotarif?

Nettotarife bieten umfangreiche Vorteile. Diese sind:

- Verzicht auf jegliche Form von interner Abschlussprovision und Bestandsprovisionen an irgend eine Vertriebsorganisation
- Stark reduzierte Verwaltungs- und Depotkosten der Versicherungsgesellschaften und Kapitalanlagegesellschaften
- In der Regel eine sehr große Auswahl an absolut kostengünstigen ETF`s (Exchange Traded Funds) und anderen lukrativen Investmentvehikeln
- Sehr verbraucherfreundliche Regelungen wenn es um die Kick-backs in den ETFs oder Investmentfonds geht
- Keine oder nur sehr geringe Gebühren bei Entnahmen oder vorzeitiger Kündigung
- Absolut flexible, kostengünstige und bequeme Verwaltung (Switching, Shifting)

Nettotarife bieten im Gegensatz zu teuren Bruttotarifen (Provisionstarifen) **sehr stark reduzierte Kosten**, bei zusätzlich erheblich **verbesserten Rahmenbedingungen**. Allein schon dies führt bei, angenommener gleicher Wertentwicklung, zu einer deutlich höheren Auszahlung beim Nettotarif, was ja bei der Altersvorsorge von wesentlicher Bedeutung ist.

Wie sind die genannten Vorteile möglich?

Nettotarife beinhalten keine Abschlussprovisionen, keine Bestandsprovisionen, etc. sondern nur minimale Kapitalanlagekosten

Provisionen und laufende, hohe Kosten sind bei jedem Sparvertrag sehr schädlich. Denn sie mindern Monat für Monat die Einzahlungen des Sparerers erheblich, wodurch viel weniger im Vertrag ankommt, als man einzahlt. Bei Nettoverträgen erfolgt die Vergütung des Beraters extern. Das hat den Vorteil, dass die monatlichen Sparbeiträge nicht durchlaufend mit hohen Kosten belastet werden. Das Geld kommt sofort genau da an, wo es hin soll – nämlich im Sparvertrag. Dort sofort angelegt können die Ersparnisse ab dem ersten Euro den Zinseszinsseffekt erwirtschaften, der ein großer Hebel für die Rendite einer Altersvorsorge darstellt. Allein schon dadurch kann man sich z.B. über 30% mehr Rente freuen. Einen Nettotarif abzuschließen ist wesentlich günstiger, als durchlaufend höhere Provision und Kosten zu zahlen, die sonst, allerdings gut versteckt in einem klein gedruckten Vertragswerk, immer auf den Kunden zukommen.

Zusätzlich stark reduzierte Verwaltungskosten

Eine provisionsfreie Altersvorsorge hat außerdem stark reduzierte Verwaltungskosten. Diese fallen natürlich auch hier an und teilen sich in fixe und variable Kosten. Aber Kostenreduzierungen von 70% und mehr sind bei Nettotarifen üblich. Übrigens auch dadurch, dass hier vom Kunden keine laufende Bestandsprovision an die Vertriebsorganisation und an die Kapitalanlagegesellschaften bezahlt werden muss, wie es bei den teuren Bruttotarifen immer die Regel ist.

Große Auswahl an kostengünstigen Investmentvehikeln

Im Fokus eines Nettokzeptes stehen immer die niedrigsten Kosten. Zu den Kosten zählen, wie oben beschrieben die Provisionen und dann, zum einen die Verwaltungskosten und zum anderen die Kosten der Geldanlage. Aus diesem Grund haben die besten Nettotarife ein sehr umfangreiches Angebot an extrem kostengünstigen ETF's (Exchange Traded Funds) und anderen erstklassigen, aber immer kostengünstigsten Investmentvehikeln. Je nach Anlegermentalität gibt es die Auswahl: Von sehr sicherheitsorientiert, über ausgewogen, wachstumsorientiert, dividendenorientiert, bis hin zu sachwertorientiert; von komplett passiv, bis sehr aktiv gemanagt und individuelle Mischformen.

Verbraucherfreundliche Kick-back Regelung

Kick-backs sind versteckte Provisionen innerhalb von Investmentfonds, die eigentlich dem Verbraucher zustehen. Leider werden diese von den herkömmlichen Anbietern sehr oft über intransparente Umwege ganz einbehalten oder nur teilweise an den Sparer zurückgegeben. Gute Anbieter von Nettotarifen, schreiben die Kick-backs zu 100% dem Kundenvertrag gut. Dies alleine kann über längere Laufzeiten schnell zu vielen Tausenden Euro zusätzlich mehr Rendite führen.

Keine oder nur sehr geringe Gebühren bei Nettotarifen.

Flexibilität heißt z.B. auch, dass man jederzeit auf sein angespartes Vermögen zugreifen kann. Bestenfalls ohne Abzüge. Provisionstarife aber, die haben nicht nur einen hohen Wertverlust des Kapitals aufgrund der Abschlussprovision, die ja dem Vertrag in den ersten Jahren entnommen wird, sie haben fast immer sehr starre Regelungen, hohe Gebühren und hohe laufende Verwaltungs- und Vertragskosten, die jede vorzeitig beantragte Auszahlung drastisch schmälern.

Gute Nettotarife dagegen verzichten auf diese Kostenposition und verlangen gar keine Stornogebühren oder nur einen geringen Abschlag von beispielsweise nur 60,00 € für die komplette Rückabwicklung eines Vertrags. Auch Zukauf, Nachkauf, Switching und Shifting, was bei Provisionsprodukten immer zu teuren Ausgabeaufschlägen oder Gebühren führt, ist bei Nettotarifen zumeist mehrmals im Jahr kostenlos. Erst nach Überschreiten dieser gebührenfreien Transaktionen kostet, zum Beispiel ein Fondswechsel pauschal nur 20,-€ (übliche Gebühr bei Investmentfonds, z.B. 5% auf die Summe)

Insgesamt sind Nettotarife den Provisionstarifen in allen Bereichen weit überlegen. Man muss sich als Verbraucher nur klar machen, dass auch ein Nettokzept mit Beratungs-Kosten verbunden ist, die allerdings direkt vom Kunden zu bezahlen sind. Menschen, die grundsätzlich der Auffassung sind, Altersvorsorge-Beratung dürfe doch nichts kosten, die zahlen in der Regel wesentlich mehr an versteckten Vertrags- und Vertriebskosten, als das Honorar des konzernunabhängigen Beraters kostet. Paradox, oder? Auch ein Umschichten aus einem alten Vertrag in die, noch verhältnismäßig neue, Welt der Nettotarife, ist aufgrund der neueren Rechtsprechung des BGH und EuGH heute lukrativ und leichter möglich, als gemeinhin angenommen. Gewusst wie!!

In welchem Bereich sind Nettotarife nicht unbedingt notwendig?

Bei Versicherungen, die nur der Risikoabsicherung dienen (z.B. Hausrat, Haftpflichtversicherung, Wohngebäudeversicherung, Unfallversicherung), sind Provisionen nicht immer schädlich, da sie sich nicht auf die Leistung des Risikoschutzes auswirken. Hier kann man schon durch die Wahl eines optimalen Anbieters und des Tarifes, trotz Provision, sehr günstigen Versicherungsschutz bekommen. Aber ein Anbieter-Wechsel kann sich lohnen, vergleichen sollte man auch hier immer.

Bei Altersvorsorge/Geldanlage Produkten sind dagegen die internen Provisionen und hohen Vertragskosten sehr schädlich, da sie sich unweigerlich auf den Ansparprozess und damit auf die Ablauf-Leistung des Vertrags auswirken. In Deutschland sind diese hohen Kostenpositionen meist sehr gut im Kleingedruckten versteckt und werden mit den laufenden Beiträgen verrechnet. In Großbritannien zum Beispiel, sind versteckte Provisionen in Altersvorsorgeprodukten daher sogar per Gesetz verboten worden.

Zusammenfassung der Vorteile von Nettotarifen.

Bei der herkömmlichen Altersvorsorge, reduzieren die hohen Provisionen und durchlaufenden versteckten Kosten die spätere Leistung erheblich und diese ist ja schließlich später mal Ihre Rente! Gegenüber den überteuerten Provisionstarifen, die man ja bei normalen Versicherungsagenturen, jeder Bank oder Sparkasse erhält, haben Nettotarife **sehr große Vorteile**, die sich vor allem auf eine deutlich höhere Auszahlung auswirken.

- Wesentlich geringere Kostenbelastung des Vertrages
- Mehr Rente / bzw. mehr Kapitalauszahlung
- Starke steuerliche Vorteile (Besteuerung nach dem sog. Halbeinkünfteverfahren möglich)
- Wesentlich mehr Flexibilität, z.B. kostenfreie Teilentnahmen, Beitragspausen, u.v.m.
- Riesige Auswahl erstklassiger Anlagevehikel (z.B. ein Welt ETF - Portfolio)
- Volle Kostentransparenz
- Auf Wunsch volle Kapitalerhaltungs-Garantie auf das angelegte Kapital.

Unser ganz besonderer Netzwerk-Service für Sie:

Selbstverständlich berate ich Sie individuell und persönlich, zunächst völlig kostenlos. Wir sprechen besonders auch darüber, wie Sie bestehende Verträge umwandeln können, ob und wenn ja, wie sehr sich ein Tarif-Wechsel für Sie lohnt. Ich arbeite natürlich nicht alleine, sondern in einem Netzwerk, bestehend aus Fachjuristen, Mathematikern, Spezialisten aus dem Bank und Versicherungswesen. Über 50.000 zufriedene Kunden konnten bereits von der Arbeit durch dieses Netzwerk profitieren.

Nettotarife sind möglich!! Es gibt sie in diversen Durchführungswegen, als Sparvariante und als Einmalgeldanlage, steuerlich gefördert und ungefördert. Konkrete Angebote werden absolut individuell berechnet. Erst wenn Ihnen mein Angebot tatsächlich zusagt und es danach beantragt wird, fällt ein separates Honorar an. Also eine rein erfolgsbezogene Vergütung, die natürlich in den Berechnungen berücksichtigt wird. Sie gehen keinerlei Risiko ein und können durch meine Arbeit definitiv nur gewinnen.